

CES SUPPLY CHAINS QUI PREFIGURENT L'AVENIR



Forum d'été Supply Chain Magazine 9
juillet 2014

Comment faire évoluer un modèle d'organisation dans le temps

Quelle vision d'avenir pour la supply chain





Quelques mots sur l'ASLOG

Quelques mots sur « pourquoi innover ? »

Flash sales - nouveau modèle d'organisation

L'avenir de la SUPPLY CHAIN

L'ASLOG – Association Supply Chain et Logistique Française

- Forte de plus de 40 ans d'existence et de l'existance de l'ELA (33 associations dans Europe) présente dans tous les régions françaises

Vocation :

- Représenter les 1 500 000 logisticiens français de l'entreprise et du secteur académique de l'information, de la vision, de la formation et mettre en œuvre des espaces collaboratifs d'échange et de benchmark



POURQUOI INNOVER ?

Levier de développement à Long Terme
(cas VP)

Réussir une innovation ?

- Choisir son modèle:

L'intégration, l'orchestration,
la licence

- Mise en place d'une gouvernance et d'une
organisation propices à l'innovation :

démarche innovante
- s'ouvrir aux autres, rechercher,
collaborer... pour réussir

- Allouer les ressources nécessaires et
assumer les

risques de l'innovation :



Flash Sales ... made by vente-privée!

un nouveau modèle d'organisation !



21 M

de membres
en Europe



2,5 M

de visiteurs
uniques
par jour en
Europe,

+ de 2500 marques

Françaises,
espagnoles,
italiennes,
allemandes,
anglaises, etc

20 événements

nouveaux par
jour

vente-privée 

STOCK EN RESERVATION CHEZ LA MARQUE DE LA COMMANDE CLIENT À LA LIVRAISON !

Je commande mes produits
sur vente-privee.com.



Je reçois mes produits
chez moi.



// 2 MODELES D'ORGANISATION:

- STOCK RECU EN POST-VENTE
- STOCK RECU EN PRE-RECEPTION

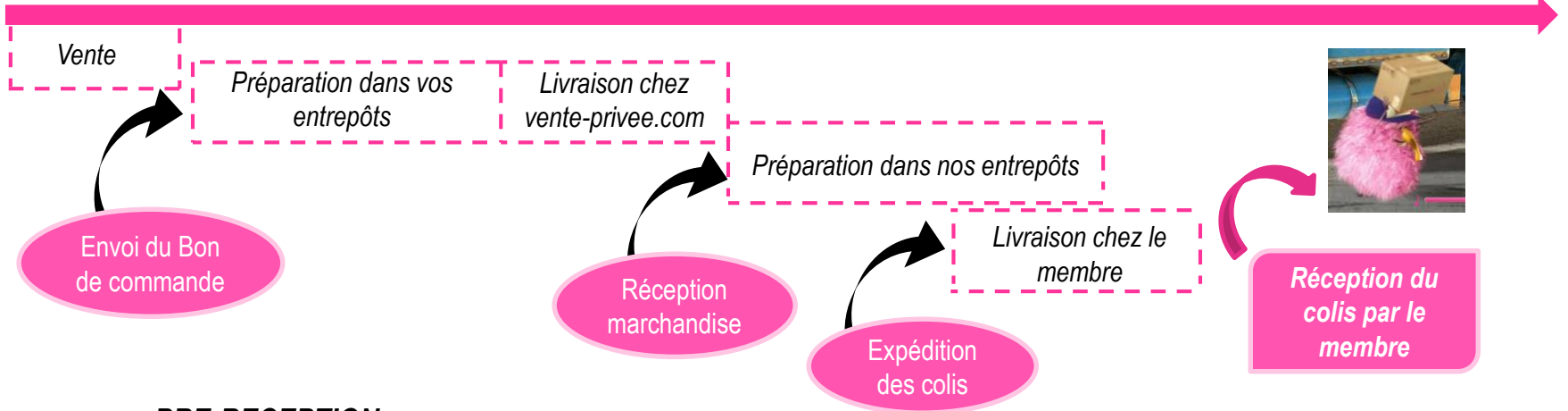
// 2 PROBLÉMATIQUES LOGISTIQUES ET SUPPLY-CHAIN

- RECEPTIONNER AU PLUS VITE les produits en provenance des marques une fois la vente terminée
- SE DOTER DE CAPACITES DE STOCKAGE ET DE TRI suffisantes pour les volumétries traitées

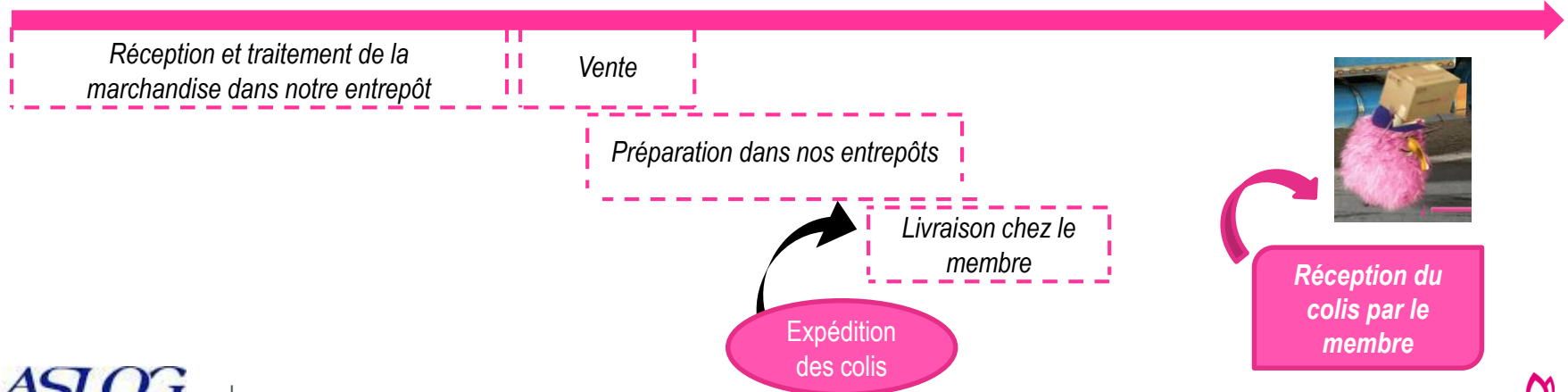
DE LA COMMANDE À LA LIVRAISON SUPPRIMER LES TEMPS MORTS



POST VENTE



PRE-RECEPTION



Et maintenant? nouvelles organisations, nouvelles technologies,

... pour expédier beaucoup plus vite!

- OMS (orders management system)
- SUPPLY CHAIN collaborative
- PRE-LIVRAISONS
- FIL DE L'EAU
- NOUVELLES TECHNOLOGIES INTRA-LOGISTIQUE
- LIVRAISONS DIRECTES



QUEL AVENIR POUR LA SUPPLY CHAIN ?

LE CLIENT N'EST PLUS ROI ... IL EST EMPEREUR

LA SUPPLY CHAIN ... AU SERVICE DES CLIENTS

LA SUPPLY CHAIN ...
AU SERVICE DU DEVELOPPMENT DE L'ENTREPRISE

LA SUPPLY CHAIN ...
AU CŒUR DES PROCESSUS D'INNOVATION

LA/L'UNE DES FONCTIONS SUPPORT
MAJEURES DES DIRECTIONS GENERALES



MERCI !

