



CANDIDATS

FORUM DES ROIS

DE LA SUPPLY CHAIN 2017

DOSSIER 25

SOCIETE UTILISATRICE 1	
Nom de la société :	NEXANS
Secteur d'activité	Cables et systèmes de câblage
Chiffre d'affaires annuel	6,4 Md€ (2014)
Effectif	26000
Nom et fonction du représentant (signataire du document)	Olivier PINTO Services & Systems Director Europe
N° de téléphone	
e-mail	
SOCIETE UTILISATRICE 2	
Nom de la société :	ENEDIS
Secteur d'activité	Gestion de réseaux de distribution d'électricité
Chiffre d'affaires annuel	13,2 Md€ (2014)
Effectif	38900 (2014)
Nom et fonction du représentant	Jérôme TOUZET Dr Régional délégué
N° de téléphone	
e-mail	
SOCIETE PARTENAIRE	
Nom du partenaire (qui a fourni tout ou partie de la solution)	Ffly4u, 3 avenue Didier Daurat, 31400 TOULOUSE
Nom du représentant (signataire du document)	Olivier PAGES
N° de téléphone	06.88.05.50.70 / 05.61.24.80.90
e-mail	opa@ffly4u.com
PROJET réalisé depuis mars 2016	
1. Problématique	Gestion automatique sur chantiers de tourets de câble
2. Solution mise en œuvre (type d'organisation, de logiciel, d'équipements, autres...)	1 device électronique, fflytrack, (au total 80), associé à un QR code, autonome en énergie, délivrant, automatiquement sans fil, 2 fois par jour une information (de type GPS) de géolocalisation est placé sur chacun des 80 tourets NEXANS, objet du Pilote. Ces informations sont transmises sans fil par le réseau SIGFOX vers le Cloud ffly4u. L'application ffly4u structure ces informations au travers d'un portail web, customisé au besoin de NEXANS. Une application iOS / Android permettent de saisir des informations sur le terrain liées à la vie du touret : fin de câble, longueur résiduelle de câble,...
3. Objectif	L'objectif est triple : 1-réduire le cycle de rotation des tourets, 2-générer pour ENEDIS des gains en termes d'efficacité opérationnelle dans l'exécution des chantiers. 3-à des tarifs par an et par touret adaptés à la valeur créée.
4. Description de l'application (20 lignes maxi)	Une application web multi-tenant : <u>Les utilisateurs NEXANS</u> vont gérer le début de vie du touret avec l'association équipement fflyTrack-touret, et la création du touret dans l'application. Plusieurs caractéristiques métiers sont prise en compte dans l'application : longueur de câble, référence et désignation produit, etc. <u>Les utilisateurs ENEDIS</u> vont avoir une visibilité des commandes passées et de leurs statuts : Les tourets sont-ils

	<p>arrivés sur mon chantier ? L'application web permet à travers notre plateforme IoT d'envoyer des emails récapitulatifs de situation par commande, d'alerter lors de l'arrivée/départ de tourets d'un site.</p> <p>Une application mobile Android et iOS dédiée aux acteurs de terrain ENEDIS a été développée afin de pouvoir remonter la longueur de câble restante sur le touret ou demander son enlèvement.</p>
5. Périmètre de l'application (fonctions, pays, sites, populations... concernés)	<p>Le périmètre du Pilote a été limité à la région Midi Pyrénées en 2016. Il sera complété dès 17Q1 par un déploiement à hauteur de 800 tourets sur l'ensemble du territoire français.</p> <p>Le déploiement de la solution à une flotte de plusieurs milliers de tourets en France et en Europe est actuellement à l'étude.</p>
6. Date de mise en œuvre	<p>Pilote réalisé entre mars 2016 et septembre 2016.</p> <p>1^{er} déploiement organisé à hauteur de 800 tourets à partir du mois d'Avril 2017.</p>
7. Durée de la mise en place	<p>L'ensemble de la mise en place se fera à partir de Avril 2017 jusqu'à fin décembre 2017 sur le territoire français.</p>
8. Nombre d'utilisateurs Pilote (80 t)	<p>50 opérateurs et administratifs NEXANS et ENEDIS</p>
9. Difficultés rencontrées et réponses apportées	<p>1-Conception du device mixant plusieurs technologies comme GPS, BlueTooth BLE, SIGFOX, Acc 3D, NFC,...</p> <p>2-Maitrise des couts.</p>
10. Résultats obtenus (qualitatifs et quantitatifs)	<p>Réduction de la durée d'immobilisation des tourets sur sites industriels et chantiers (voir ROI ci-dessous)</p> <p>Autres enjeux : qualitatifs – à développer-</p>
11. R.O.I. estimé déploiement ENEDIS France	<p>Enjeux totaux ENEDIS par an : 1000 k€</p> <p>Cout annuel de la solution ffly4u : environ 500k€ par an</p> <p>Gain annuel –sans investissement ENEDIS- : env. 500k€ / an</p>
12. Perspectives d'évolution	<p>Détection automatique de câble sur chantier.</p>
13. En quoi cette solution est-elle innovante ?	<p>Jusqu'alors, les offres de suivi d'actifs mobiles se résumaient au mieux à offrir aux industries les plus riches, des services embarquant la technologie GPRS de type cellulaire, très consommatrices d'énergie, à autonomie de batterie très faible (quelques mois au mieux). Ffly4u change la donne !</p>
14. En quoi le projet a-t-il impacté les performances de l'entreprise ?	<p>La solution permet pour la première fois de mettre sous contrôle les flux associés aux mouvements des tourets consignés et permet à la fois de :</p> <p>1-réduire les couts d'exploitation</p> <p>2-comprimer les délais de réalisation des chantiers de l'utilisateur final ENEDIS</p> <p>3-de maximiser la rotation et la gestion des actifs du fournisseur Nexans.</p>
15. Le projet a-t-il une dimension développement durable ? (Si oui, précisez)	<p>En améliorant la gestion du pool NEXANS de tourets, en réduisant leurs pertes, en améliorant la gestion des chantiers, l'impact « Développement durable » est certain, mais à ce stade non quantifié.</p>